






# *COMO DIRIGIR VENDEDORES*


 @fedecom.org.ar


 @fedecomcba

 @fedecomCBA

 fedecom@fedecom.org.ar

 www.fedecom.org.ar

 Catamarca 1230 – Barrio General Paz  
Córdoba Capital

 +54(0351) 4531919

**CANTIDAD DE HORAS: 8 horas**

## **PROGRAMA**

**Objetivos: Brindar a dueños de negocios o gerentes de ventas las herramientas esenciales para dirigir vendedores**

- 1- **Como dirigir vendedores y no envejecer en el intento.** Taller teórico práctico dirigido a dueños de negocios y a jefes de ventas. Muestra como dirigir a un grupo de vendedores

Programa

- 1- ¿Qué es un vendedor?
- 2- ¿Qué necesita un vendedor?
- 3- Como trabajar en equipo
- 4- Fijando objetivos
- 5- Como motivar a los vendedores
- 6- Evaluación y feedback