

MODELO DE NEGOCIO

CANVAS

CANTIDAD DE HORAS: 2 ENCUENTROS DE 3 HORAS CADA UNO

PROGRAMA

MODELO DE NEGOCIO CANVAS:

1° ENCUENTRO: EXPLICACION DEL MODELO CON SUS 9 BLOQUES:

- PROPUESTA DE VALOR
- SEGMENTACION DE MERCADO
- CANALES DE COMUNICACIÓN Y DISTRIBUCION
- RELACION CON EL CLIENTE
- FUENTES DE INGRESOS
- RECURSOS CLAVES
- ACTIVIDADES CLAVES
- ALIADOS CLAVES
- ESTRUCTURA DE COSTOS

2° ENCUENTRO: TALLER PRÁCTICO DE DISEÑO DE MODELO DE NEGOCIOS PERSONALIZADOS.

- Cada participante podrá diseñar su propio modelo de negocio, validando sus ideas. Contará con el asesoramiento de la capacitadora.