






***LA ACTITUD MENTAL,
CLAVE DEL ÉXITO
EN LAS VENTAS***


 @fedecom.org.ar


 @fedecomcba

 @fedecomCBA

 fedecom@fedecom.org.ar

 www.fedecom.org.ar

 Catamarca 1230 – Barrio General Paz
Córdoba Capital

 +54(0351) 4531919

CANTIDAD DE HORAS: (4,5 HORAS)

PROGRAMA

La actitud mental, la clave del éxito en las ventas

Orientado a toda persona que desee triunfar en el mundo de las ventas.

Muchas veces me he preguntado ¿Cuál es la diferencia entre un buen vendedor y un vendedor excepcional? He llegado a la conclusión que, a igual preparación, **la actitud mental hace la diferencia.**

Por ello hemos desarrollado este programa para mostrarte las claves para **mejorar tu actitud mental y así mejorar tus ventas.**

Son tres encuentros de hora y media aproximadamente

Programa

1: Derribando creencias limitantes

- ¿Cuál es la diferencia entre los campeones y el resto?
- La importancia de la actitud mental en las ventas
- ¿Cómo está tu actitud mental?

2: Aspectos claves que influyen en tu actitud mental

- ¿Por qué ser un vendedor integral?
- Los enemigos de una actitud mental ganadora
- Los aliados para lograr una actitud mental ganadora

3: Como desarrollar una mentalidad de campeón en las ventas

- Pensar en grande
- La importancia de la disciplina
- Como desarrollar una mentalidad de campeón en las ventas