

# ***COMO VENDER MAS CON INTELIGENCIA EMOCIONAL***

**CAPACITADOR:**

***Mgter. Cristian Martin Maqui***



(DESARROLLAR EL MATERIAL DE APOYO PARA ALUMNOS / PRESENTACIÓN)

***MATERIAL DE CAPACITACION:***

***EN TODOS LOS CASOS SE UTILIZARÁ LA METODOLOGIA DE APRENDIZAJE ACTIVO.***

- PRESENTACIONES EN POWER POINT.
- EJERCICIOS DE TRABAJO
- MATERIAL DE LECTURA Y ESTUDIO PROPIO Y AUTORES DE REFERENCIA DEL TEMA
- DINAMICAS DE GRUPO.
- ROL PLAY.
- RESOLUCIONES DE PROBLEMAS EN CADA ACTIVIDAD.
- PUESTA EN PRACTICA DE LO OBSERVADO A LA REALIDAD DE LA EMPRESA.
- CIERRE DE ACTIVIDADES CON MAPA DE IDEAS INTEGRATIVA.
- UTILIZACION DE VIDEOS CON CASOS REALES.