

ORATORIA DE EQUIPO Y LIDERAZGO

CANTIDAD DE HORAS: (POR FAVOR DESCRIBA LA CARGA HORARIA QUE POSEE LA ACTIVIDAD)

PROGRAMA

La actividad posee una carga horaria de 3 hs

En busca de la negociación afectiva:

- ⊗ Asertividad.
- ⊗ Escucha activa como una actitud social.
- ⊗ Negociación exitosa.
- ⊗ Rapport.
- ⊗ síndrome de Burnout.

Liderazgo:

- ⊗ ¿Qué es?
- ⊗ Tipos de lideres.
- ⊗ Características.
- ⊗ Atributos.
- ⊗ Herramientas de lideres.
- ⊗ Desarrollo de equipos de alto rendimiento.
- ⊗ Preparación, organización y rendimiento.
- ⊗ Manejo de medios de comunicación como protagonista.
- ⊗ Tipos de eventos que participo como Líder.
- ⊗ Presentaciones efectivas.
- ⊗ Agenda de equipo, formulación de soluciones, toma de decisiones y evaluación de resultados.
- ⊗ Visión, objetivos y metas.
- ⊗ Compromiso de participación.

¿Estoy donde quiero estar?:

Potenciando en equipo

- ⊗ Alto rendimiento.
- ⊗ Autodesarrollo.

- ⊕ Gestión de equipo.
- ⊕ Proactividad.
- ⊕ Procrastinación.
- ⊕ Asertividad.
- ⊕ Tipos de escucha.

Importancia de la imagen:



- Profundización de la comunicación no verbal.
- Gestualidad.
- Imagen corporal: posturas.
- Expresión emocional y afectiva.
- colores que expresan.
- vestimenta adecuada.

DISCURSO:



- ⊕ Contenido. Tipos de discursos.
Diferencias. Mantener la atención.
- ⊕ Presentaciones Efectivas.
- ⊕ Improvisación.
- ⊕ Lectura Anticipada.
- ⊕ Informar, persuadir, agradar

⊗ ¿Qué es la Oratoria?

⊗ Importancia de la comunicación como proceso de carácter social e interpersonal.

⊗ Nuestra condición de seres sociales.

⊗ Proceso de la comunicación:

⊗ Voz y respiración.